



Boletín de Directoras

CAMPAÑA 12



Novedades



¡Tenemos dos mega noticias!

¿Estás listo?



¡Ahora con tus pedidos por Yanbal Delivery podrás obtener mayores ganancias!

Liquidaremos todos tus pedidos de Yanbal Delivery a la mayor escala de descuento que hayas alcanzado con tu venta acumulada

Estamos seguros de que incrementarás tus ventas con este fantástico beneficio, aquí te explicamos cómo funciona:

ESCENARIO ACTUAL				
Sin ganancia adicional	YD	YD	YD	PP
Monto del Pedido	\$80	\$100	\$100	\$300
Escala de descuento	25%	25%	30%	35%
Ganancia por pedido	\$20	\$25	\$30	\$105

Actualmente, tu ganancia es correspondiente a la escala de descuento que hayas alcanzado en cada pedido

Mira como a partir de Campaña 12 con Yanbal Delivery podrás ganar más:

A PARTIR DE C12				
Con ganancia adicional	YD	YD	YD	PP
Monto del Pedido	\$80	\$100	\$100	\$300
Escala de descuento	25%	25%	30%	35%
Ganancia por pedido	\$20	\$25	\$30	\$105
	10%	10%	5%	
GANANCIA ADICIONAL	\$8	\$10	\$5	

- La escala máxima alcanzada en este ejemplo, es del 35% en el cuarto pedido, por lo que se reliquidan el primer, segundo y tercer pedido al 35%, siendo estos pedidos de Yanbal Delivery y generando un saldo a favor de \$23 al finalizar la Campaña.
- Si comparamos, este ejemplo con el anterior, podemos ver que antes ganabas \$180 y ahora gracias a este beneficio pasas a ganar \$203

ESCENARIO 1 - A PARTIR DE C12

	YD	PP	YD
Monto del Pedido	\$50	\$30	\$140
Escala de descuento	0%	25%	30%
Ganancia por pedido	-	\$7,5	\$42
	30%		
GANANCIA ADICIONAL	\$15		

Ganancia Normal
\$49.50

Ganancia Total
\$64.50

La escala máxima alcanzada en este ejemplo es del 30% en el tercer pedido, por lo que se reliquidan el primer pedido al 30%, siendo este un pedido de Yanbal Delivery y generando una ganancia adicional de \$15 al finalizar la Campaña.

*En este ejemplo el sistema obliga a realizar en Pedido Personal de \$30 para que la Consultora cumpla con el monto mínimo

ESCENARIO 2- A PARTIR DE C12

	PP	PP	PP
Monto del Pedido	\$80	\$140	\$160
Escala de descuento	25%	30%	35%
Ganancia por pedido	\$20	\$42	\$56
	%	%	
GANANCIA ADICIONAL	\$	\$	

Ganancia Normal
\$118

La escala máxima alcanzada en este ejemplo es del 35% en el tercer pedido, sin embargo, al ser todos Pedidos Personales y ninguno a través de Yanbal Delivery no existe reliquidación de la escala de descuento, por ende, no se genera una ganancia adicional.

* En este ejemplo se obligará a realizar un PP de \$80 porque es el primer pedido de la Campaña

ESCENARIO 3- A PARTIR DE C12

	YD	YD	YD	YD
Monto del Pedido	\$20	\$20	\$20	\$15
Escala de descuento	0%	0%	0%	0%
Ganancia por pedido	-	-	-	-
	%	%		
GANANCIA ADICIONAL	\$	\$		Ganancia Total \$0

En este escenario, no existe ganancia por la escala de descuento, ya que en el monto de venta acumulado, no suman \$80 correspondientes al monto mínimo

Condiciones:

- Esta ganancia por venta acumulada aplica únicamente para pedidos de Yanbal Delivery.
- Se calculará la ganancia adicional de venta acumulada considerando la mayor escala de descuento que haya logrado la Consultora o Directora ya sea en Pedidos Personales o Yanbal Delivery.
- La ganancia por la venta acumulada se liquidará al cierre de cada Campaña con la generación de un saldo a favor.
- Se contará con un reporte para que Consultoras y Directoras hagan el seguimiento de su ganancia desde su página de Extranet desde Campaña 13.



1.

¡Tu primer pedido de la Campaña, ya puede ser a través de Yanbal Delivery!

2.

Si tu primer pedido de la Campaña es por Yanbal Delivery, ¡podrá ser de cualquier monto!

Es importante que tomes en cuenta esta información para que sigas recibiendo tus premios

Escenario 1

Al ser el primer pedido de la Campaña un pedido personal de \$80, alcanzado el monto mínimo, los premios y regalos se despachan en este primer pedido personal.



PP

Tipo de Pedido



YD



YD



YD

Monto de Pedido

\$80

\$40

\$50

\$150

\$80 monto mínimo

Escenario 2

En este ejemplo, la persona no realiza un pedido personal en la Campaña, todos su pedidos son por Yanbal Delivery y cumple el monto mínimo de \$80 en sus primeros dos pedidos de la Campaña. Esta persona recibirá sus premios y regalos por lote en la semana 1 de la siguiente Campaña

				
Tipo de Pedido	YD	YD	YD	YD
Monto de Pedido	\$40	\$40	\$80	\$150
				
\$80 monto mínimo				

Escenario 3

En este caso, la persona alcanza los \$80 del monto mínimo en sus dos primeros pedidos a través de Yanbal Delivery. Sus premios y regalos le llegan en el tercer pedido de la Campaña, al ser este un pedido personal.

				
Tipo de Pedido	YD	YD	PP	YD
Monto de Pedido	\$50	\$30	\$50	\$200
				
\$80 monto mínimo				

Condiciones:

Toda Consultora para ser considerada como activa deberá cumplir con el monto mínimo.

La Consultora o Directora, podrá perder sus premios y regalos en caso de no alcanzar el monto mínimo en uno o varios pedidos dentro de la Campaña vigente.

¡Fórmate como Nuevo Director en mínimo 2 o máximo 6 Campañas!

¿Qué necesitan para postular a la Aceleradora?

Deberán cumplir con los requisitos de postulación:

1.

VENTA PÚBLICA PERSONAL	ACTIVAS DIRECTAS CALIFICADAS	ÍNDICE DE MOROSIDAD*
\$150	5 activas con montos de \$150 o más	Máximo 7%

* Se considerará el IM con el que cierra la campaña de postulación, (Jueves S4 22h00), no se realizarán concesiones ni recálculos de IM

2.

Realizar la Ficha de Postulación* y Entrevista Virtual* para evaluar sus habilidades potenciales para ingresar al mundo del Liderazgo

3.

Contar con herramientas claves: Smartphone con plan de datos, estar activa en redes sociales y ser experta en el mundo digital de Yanbal: Catálogo digital, Yanbal Delivery, Pagos virtuales, Tu tienda virtual.

* Durante el transcurso de la campaña de postulación se enviará al correo electrónico de la Aspirante el link de la ficha de postulación y el link de la entrevista virtual con copia a su Directora Madre



¿Qué reciben al ser parte de la Aceleradora Yanbal?

Obtendrán el 5% u 8% de la Venta Neta pagada de su Red, además, seguirán participando por traer y retener a los Nuevos Consultores Calificados (NCC)* directos - Modelo de Liderazgo

REQUISITOS				INCENTIVOS	
VENTA PÚBLICA PERSONAL	% MRM	NUEVO CONSULTOR CALIFICADO (NCC*) GRUPO	INDICE DE MOROSIDAD GRUPO**	INCENTIVO POR TODA LA RED	INCENTIVO POR NCC*
\$150	60% - \$3.360	2	7%	5%	Seguirán participando por incorporar y retener.
	80% - \$4.480	2	7%	8%	

*NCC = Nuevo Consultor Calificado, es decir, es un Primer Pedido que logra un monto de \$150 o más.

**IM Grupo: deuda anual de tu grupo / venta anual de tu grupo.

Quien participe en la Aceleradora Yanbal, deberá estar activa con monto del Nivel 1 de GanaMás

IMPORTANTE:

Un vez inscrita en la Aceleradora, si la aspirante no cumple con los requisitos, sale de la Aceleradora y podrá volver a inscribirse un año después de la fecha que realizó la última inscripción.



¿Qué necesitan para formarse como Director/a Yanbal?

NUEVOS CONSULTORES CALIFICADOS GRUPO	VENTA PÚBLICA PERSONAL	VENTA PÚBLICA GRUPO	ACTIVAS TOTALES	ÍNDICE DE MOROSIDAD*	CAPACITACIÓN** crehana
2	\$150	\$5.600	20	Máximo 7%	50 horas de capacitación aprobadas y certificadas (14 cursos)

Nota: la Madre Directora debe cumplir con 40 activas

**Yanbal realizó una alianza estratégica con Crehana, una empresa peruana experta en marketing digital, creación de contenido, empoderamiento personal y negocios en redes. La membresía para ser parte de Crehana cuesta entre \$150 a \$250, valor que asumirá Yanbal.

Las Aspirantes que ingresen a la Aceleradora, **tendrán acceso a 50 horas de capacitación**, serán 14 cursos con una metodología de aprendizaje moderna, digital e innovadora,

TOTALMENTE GRATIS

¡Inspira y motiva a tus Consultores
a llevar su negocio a otro nivel!

¡Despierta al líder que llevas dentro!



¡INVITA, LIDERA Y CRECE!

Invita a más personas a emprender con Yanbal y así, desarrollarás y liderarás tu propio grupo.



¡OBTÉN MÁS BENEFICIOS DESDE EL INICIO!

Recibe 45 USD por cada persona que traigas y elija emprender en Yanbal.

- 15 USD por cada una en sus 3 primeras campañas.
- Tú y ella deberán lograr una compra de \$150 o más cada campaña.



ACELERA TU CRECIMIENTO

- Postula a nuestro programa **Aceleradora Yanbal**.
- Podrás convertirte en Directora en tiempo récord: 2,3,4...máximo 6 campañas.
- Ganarás de todo tu grupo 5% / 8% durante todo el programa.
- Tendrás capacitación exclusiva a tu manera y mentoring estratégico para que seas líder de tu negocio.

*Modelo para Consultores y Aspirantes.

Participan todos los Consultores y Aspirantes.

#EmprendeAtuManera



Reactiva a tus consultor@s

Si tu último pedido fue **entre C11 de 2019 a C7 de 2020**, esta oportunidad es perfecta para ti. **En Campaña 12** realiza un monto de \$150 y recibe dentro de tu pedido **1 Jabón Antibacterial**



¡Podrán ganar estos premios!



Opción 1



Opción 2

Además, recuérdales que por llegar a \$150 ya están calificando al Nivel 1 de GanaMás de C12

¡Cuéntales también que nos digitalizamos!

- Háblales de Yanbal Delivery y cuéntales que entregamos los pedidos por ell@s.
- Pueden pagar sus deudas y pedidos desde la Extranet.
- Ganar hasta \$45 por sus Primeros Pedidos

¿Qué esperas para ganar UNO, DOS o más Pavos?



Si en **C11** no lograste cumplir con el monto para ganar tu pavo, en esta **C12** podrás hacerlo.

¿Quieres saber cómo?

En **C12** realiza el monto que te faltó en **C11**, más el monto correspondiente a **C12**.

Te dejamos algunos ejemplos para ganar un pavo.



ACTIVAS DE CAMPAÑA 10	EJEMPLO	VENTA CAMPAÑA 10	OBJETIVO CAMPAÑA 11 + CAMPAÑA 12	VENTA CAMPAÑA 11	VENTA CAMPAÑA 12
Venta menor a \$280 (crece en el acumulado + \$300)	Le faltó monto en C11	\$100	\$500 (\$100 + \$100 + \$300)	\$200	\$300
Venta menor a \$280 (crece en el acumulado + \$300)	Excedió monto en C11	\$100	\$500 (\$100 + \$100 + \$300)	\$600	\$80 o más
Venta entre \$280 a \$560 (crece en el acumulado + \$150)	Le faltó monto en C11	\$300	\$750 (\$300 + \$300 + \$150)	\$400	\$350
Venta entre \$280 a \$560 (crece en el acumulado + \$150)	Excedió monto en C11	\$300	\$750 (\$300 + \$300 + \$150)	\$900	\$80 o más
Venta mayor a \$560 (no necesitas crecimiento adicional)	Le faltó monto en C11	\$600	\$1200 (\$600 + \$600+\$0)	\$500	\$700
Venta mayor a \$560 (no necesitas crecimiento adicional)	Le faltó monto en C11	\$600	\$1200 (\$600 + \$600+\$0)	\$600	\$400
Venta mayor a \$560 (no necesitas crecimiento adicional)	Excedió monto en C11	\$600	\$1200 (\$600 + \$600+\$0)	\$1300	\$80 o más

¡Así es! Como viste en los ejemplos, debes cumplir con el objetivo de venta de C12, más la venta que te faltó en C11, y así ganarás un ESPECTACULAR pavo.

¡Y eso no es todo!

Las nuevas Consultoras y reactivas de C12 también **podrán ganar su pavo.**

¿Cómo?

Las **nuevas Consultoras** deben realizar una venta de **\$300 y las Reactivas de \$420.**

Además, calificas para los premios de **Ganamás de C12.**

***Para ganar más de un Pavo, debes realizar una venta adicional de \$300, sobre tu objetivo de C11 y C12.**



NIVEL 1

PEDIDO DESDE \$150

OPCIÓN 1



OPCIÓN 2



***Recuerda que:**

- Para recibir tus premios debes realizar un repedido en C13 de mínimo \$80 o más
- Evaluaremos tu venta acumulada de C11 y C12.
- Debes realizar tu pedido personal para recibir tu Pavo
- Las devoluciones se restarán de la venta acumulada, realizada en C11 y C12
- Todos tus pedidos de C11 y C12 deben estar pagados al cierre de C12

¡Siempre ganas más con Yanbal!

¡Cambiamos las condiciones para que tú seas parte este Club!

CLUB PREMIUM DE CONSULTORAS

Desde C1 hasta C13 2020



- Si eres ganadora del Club Premium del 2020, recibirás una hermosa pulsera.

- ¡Distínguese! Lleva siempre contigo las nuevas pulseras con diseño exclusivo para los niveles plata y oro.



- Además, por alcanzar cualquiera de los 3 niveles, recibirás*** unos aretes de baño de oro de 24K y finos cristales. Te llegarán en el pedido que hagas en la campaña de tu cumpleaños

Para ser Consultora **PREMIUM ORO**

- Venta anual \$10,000
- Estar activa **8 campañas** como mínimo**
- Pulsera Oro con exclusivo diseño*
- Recibirás un diploma*

Para ser Consultora **PREMIUM PLATA**

- Venta anual \$5,000
- Estar activa **8 campañas** como mínimo**
- Pulsera Plata con exclusivo diseño*
- Recibirás un diploma*

Para ser Consultora **PREMIUM BRONCE**

- Venta anual \$2,500
- Estar activa **8 campañas** como mínimo**
- Recibirás un diploma*

*Lo recibirás en tu pedido personal. **Activa: Aquella Consultora que al menos pasa el monto mínimo requerido en una Campaña. ***Con el pedido que pases en la Campaña de tu cumpleaños del siguiente año.

Recibirás el diploma y pulsera (Plata y Oro) en el 2021

Estos beneficios no aplican si durante el 2020 asciendes a Directora.

Asesor Digital Yanbal

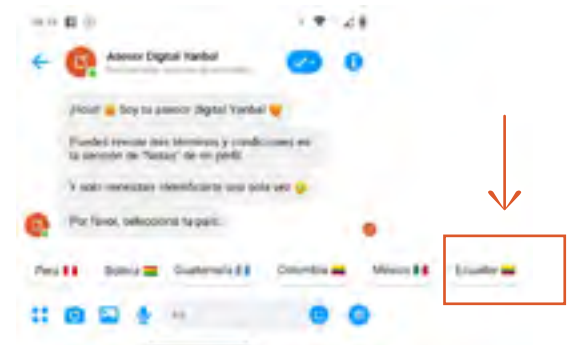
Disponible **24 horas de Lunes a Domingo**

¿Cómo ingresar?

- En Facebook busca **Asesor Digital Yanbal** y escríbele un mensaje.
- Nueva Extranet, con un clic en el ícono
- Web Yanbal, con un clic en el ícono



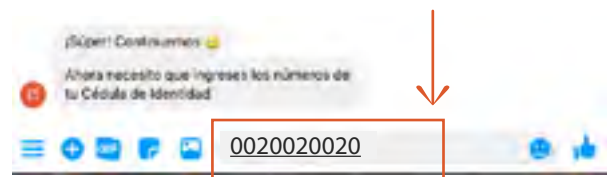
1. Selecciona el país “Ecuador”



2. Clic en el botón “Descubre” en el menú SOY UNA CONSULTORA YANBAL



3. Ingresa tu número de cédula e identifícate.



4. Tendrás acceso al menú para consultar tu información como Directora y de las Consultoras de tu grupo personal

Para incorporar / Deuda / Pedido / Crédito / Otras Consultas y Sugerencias



A través del Asesor Digital de Yanbal, también puedes contactarte con un Asesor especializado de nuestro Contact Center, dentro de nuestro horario de atención: lunes a viernes de 8h00 a 22h00.

¡Nuevo canal de comunicación!



**Whatsapp
es nuestro
nuevo canal de
comunicación para
la Incorporación
Web**

¡Más fácil y efectivo!

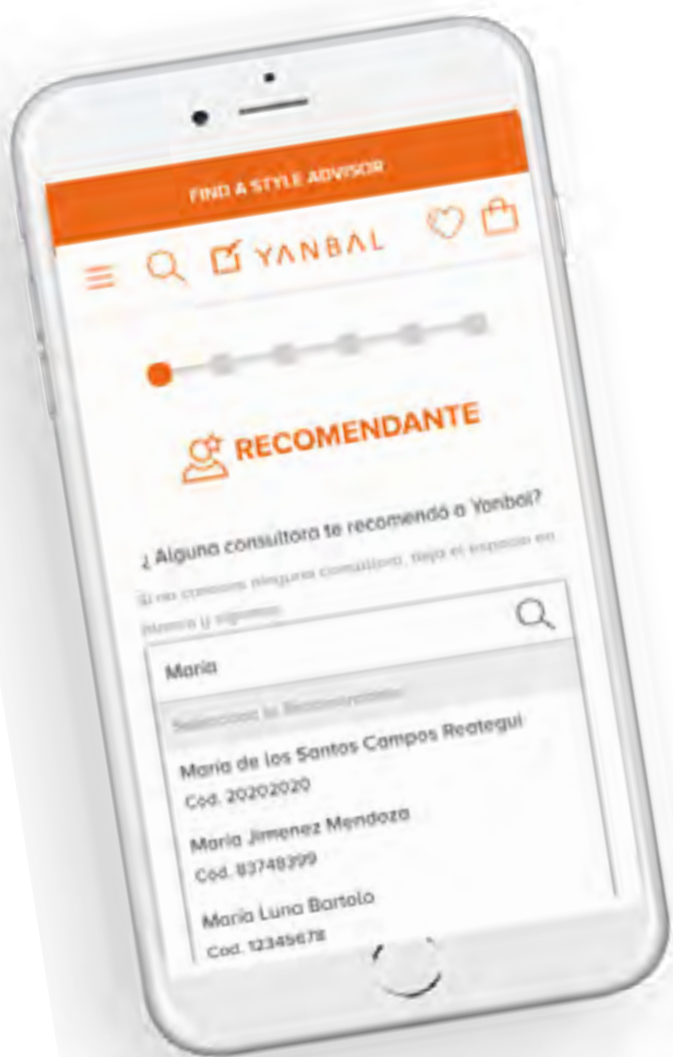
A través de este canal
podrás obtener:

- Código de 4 dígitos OTP
- Mensaje autorización
del Crédito

Disfruta de los beneficios
de este canal como el
contacto en línea, el gran
alcance y la facilidad de
uso del mismo

#YanbalDigital

Nueva incorporación web sin documentos físicos



- Formulario simple.
- Validación de datos personales On Line, Verificación de identidad para evitar estafas.
- Ingreso fácil, real y exacto de las direcciones.
- Acceso a crédito 100% On Line inmediato.
- Aprobación de la Directora.
- Eliminación de Documentos Físicos.

BENEFICIOS

**RECOMENDANTE**

- + Búsqueda predictiva por nombre y código para la recomendante conocida.
- + Ruleta por cercanía geográfica.

**DATOS COMPLEMENTARIOS**

- + Cédula de Identidad. Código Dactilar.
- + Conexión directa con Registro Civil.
- + Número Celular.
- + Correo Electrónico.
- + Opcional Teléfono Convencional.

**GEODIRECCIÓN**

- + Ingreso direcciones real y exacto.
- + Normalización de direcciones.
- + Ubicación simple de direcciones.

**APROBACION DIRECTORA**

- + Autorización de asignación del cupo de crédito en línea.
- + Comunicación Whatsapp - Correo Electrónico
- + Control real de sus incorporaciones.

**VALIDACIONES EN LINEA**

- + ID Validator.
- + Preguntas de validación de identidad.
- + Validación datos online
- + Código de 4 dígitos OTP

Recuerda que debes conocer a tu nueva consultora, antes de autorizar la aprobación del crédito

Desde Campaña 10, tú y tus Consultores podrán revisar la gestión de los Nuevos Consultores Calificados (NCC) más su Retención en el Portal de Negocios Yanbal.*

1.

Accede a la pestaña: “**Tu Negocio**”, luego “**Informes de Gestión**” y finalmente “**Reporte NCC + Retención**”

2.

Selecciona la **Campaña de cierre** y revisa los valores pagados, así como también el seguimiento para la liquidación de la siguiente Campaña.



Comunica a tus consultores, que podrán hacer seguimiento de sus NCC a través de esta herramienta.

REVISA EL CALENDARIO DEL PAGO DE COMISIONES DE C11 - 2020

RECEPCIÓN FACTURA FÍSICA		
SI LLEGÓ TU FACTURA	PAGO DE TU COMISIÓN	FECHA DE FACTURA
El jueves de S1 C12 , 12 de noviembre (Planta Righetti)	Lunes S3 C12 23 de noviembre	Noviembre
El miércoles de S2 C12 , 18 de noviembre (Planta Righetti)	Lunes S4 C12 30 de noviembre	Noviembre
El miércoles de S3 C12 , 25 de noviembre (Planta Righetti)	Lunes S1 C13 07 de diciembre	Diciembre
El miércoles de S4 C12 , 2 de diciembre (Planta Righetti)	Lunes S2 C13 14 de diciembre	Diciembre

En las facturas físicas, favor añadir el nombre de la entidad bancaria donde actualmente recibe el pago de su comisión, en el campo descripción.

CALENDARIO DE PAGO C11 - 2020 CON FACTURA ELECTRÓNICA

EMISIÓN DE FACTURA ELECTRÓNICA		
SI EMITES TU FACTURA		PAGO DE TU COMISIÓN
DESDE	HASTA	
El miércoles de S1 C12, 11 de noviembre hasta las 15:00		Viernes S1, 13 de noviembre (C12-2020)
El miércoles de S1 C12 a las 15:01	El jueves de S1 C12 a las 12:00	Lunes S2 (C12-2020)
El jueves de S1 C12 a las 12:01	El jueves de S2 C12 a las 12:00	Lunes S3 (C12-2020)
El jueves de S2 C12 a las 12:01	El miércoles de S3 C12 a las 12:00	Lunes S4 (C12-2020)
El miércoles de S3 C12 a las 12:01	El jueves de S4 C12 a las 12:00	Lunes S1 (C13-2020)

El pago de la comisión se realiza únicamente por transferencia bancaria.

IMPORTANTE

Es importante revisar siempre en tu correo electrónico la confirmación de que la factura ha sido recibida por Yanbal, si no lo recibes, verifica en el estatus de la factura en la página web y reporta a tu Ejecutiva de Servicios esta novedad inmediatamente. El correo electrónico será tu único respaldo en caso de tener reclamos posteriores.

Aceleradora Yanbal

Aspirante	1era. Semana	2da. Semana	3era. Semana	4ta. Semana	Observaciones	Recepción
Plazo máximo para pago de deudas vencidas (cheques protestados, pagarés, transferencias de deudas)				3 de diciembre	Todos los pagos hasta el jueves 20:59 pm.	
Llenar ficha de postulación				26 de noviembre	Hasta las 12:00 pm	Entregar a Coordinador de Entrenamiento Comercial
Notificación de Cumplimiento de horas de Creahana para Graduación				26 de noviembre	Hasta las 12:00 pm	Entregar a Coordinador de Entrenamiento Comercial

DIRECTORAS

Directoras	1era. Semana	2da. Semana	3era. Semana	4ta. Semana	Observaciones	Recepción
Recepción de documentos para comisiones		17 de noviembre			Enviar copia legible de RUC, CI, Certificado de Votación y libreta de ahorros.	Ejecutivos de Servicios
Plazo máximo para pago de deudas vencidas (cheques protestados, pagarés, transferencias de deudas)				3 de diciembre	Todos los pagos hasta el jueves 20:59 pm.	
Entrega de Formulario Ascenso y Auto			26 de noviembre			Entregar al Coordinador/a
Carta de terminación de relación comercial de Directoras para la Baja.				3 de diciembre	Serán ingresadas al sistema en la siguiente Campaña, incluir copia de cédula	Ejecutivos de Servicios

Bonos Directoras

BONO GP C12	CRECIMIENTO VS C11	OPCIÓN 1	OPCIÓN 2
BONO N1	\$350 y mantener activas	\$50	-
BONO N2	\$600 y mantener activas	\$80	\$20 + tablet
BONO N3	\$900 y mantener activas	\$130	\$70 + tablet

Tablet Alcatel 1T - 9009-3G

Marca: Alcatel

Red: 3G

Pantalla: 7" TN 600×1024

Camara: 5MP / Forntal 2 MP

Memoria Interna: 16 GB /RAM 1 GB

OS: Android O (Go Edition)

Medidas y Peso: 189.5 × 9.15×245g.

Procesador: Quad-Core1.3 Ghz/
MT8321



- Para Bajas y Nuevas se recalcula en S2
- Aplica para todas las Directoras. Líderes sólo aplican para Nivel Bonos 2 y 3.
- Directores JNR y SNR no es requisito que califique, Directores Líderes si deben calificar al 11%
- Debe comisionar en la Campaña
- Los bonos y premios no son acumulativos, sólo pueden ganar 1 nivel.
- Se eliminan los demás Bonos GP.
- Toda ganadora debe confirmar la opción a elegir con su Coordinador de Ventas, caso contrario se enviará la opción de dinero.
- Su tablet recibirá con su repedido de C13

Bonos Líderes

BONO LID C11	MONTO DE BONO
Bono por cada Hija y/o Nieta de su Núcleo que gana el Bono GP Nivel 2 o 3	\$40

*Monto mínimo de ganadoras de núcleo

*Aplica solo para Líderes desde SSE

*Para recibir el Bono de Líder toda Directora debe calificar al 11%

GALERÍA DE NUEVA DIRECTORA

	BICAMPAÑA 1		BICAMPAÑA 2		BICAMPAÑA 3	
ACTIVAS	30	30	30	30	30	30
VG	3.900	3.900	3.900	3.900	3.900	3.900
IM	8.0%	8.0%	8.0%	8.0%	8.0%	8.0%
INCENTIVO POR CADA CAMPAÑA CUMPLIDA						
INCENTIVO POR CUMPLIR LAS DOS CAMPAÑAS	PREMIO BICAMPAÑA 1 BANNER		PREMIO BICAMPAÑA 2 STAND		PREMIO BICAMPAÑA 3 NOTEBOOK SPEEDMIND	

Conoce el monto de escalas de comisiones de C12 para los estatus en la sección de Políticas

Varas vigentes para C12 2020. Las varas de acuerdo a la política es
MRM \$5600, Pol Tope \$8400 e IM 7%





Políticas



CONDUCTAS CONSIDERADAS VIOLATORIAS DE LOS PRINCIPIOS Y VALORES ÉTICOS YANBAL

1. Inducir a una Consultora Independiente que esté activa en otro grupo, a cambiarse.
2. Consultoras/ Directoras Ficticias.
3. Falsificación de firmas y documentos.
4. Pasar pedido en el código de una Consultora sin su consentimiento (No hizo pedido).
5. Uso indebido de dinero y/o documento de pago de las Consultoras Independientes.
6. Uso indebido de marca y/o otros elementos de propiedad intelectual sin autorización de Yanbal.
7. Registro en domicilio de otras Consultoras y/o Directoras Independientes.
8. Proveer información y/o documentación entregada por la Compañía distinta a las condiciones establecidas por la Empresa.
9. Comercialización de productos no destinados para la venta.
10. Acumulación indebida de venta y bonificaciones sin autorización expresa de la Directora/Consultora Independiente en beneficio de una Directora y/o Consultora distinta a quien hizo el pedido.
11. Manipulación de productos de la empresa y/o venta de los productos adulterados y/o sus correspondientes insumos.
12. Venta ilegal transfronteriza.
13. Otras que atenten contra las buenas prácticas de competencia.
14. Superar el 5% de Faltantes No Anunciados FNA, en una Campaña.

EN CASO DE INCURRIR EN ALGUNA DE LAS
CONDUCTAS DETALLADAS EN NUESTRO
MANUAL DE POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS SE
SANCIONARÁ DE LA SIGUIENTE FORMA:

1er Incumplimiento: Carta de primer llamado de atención.

2do Incumplimiento: Carta de segundo llamado de atención.

3er Incumplimiento: Carta de tercer llamado de atención.

4to Incumplimiento: Terminación de relación comercial
Baja definitiva.

RECUERDA QUE PUEDES VER
EL MANUAL DE POLITICAS EN:

Extranet

- Aprendizaje y herramientas.
- Gestión grupo personal.
- Administración de negocios manual de políticas.

App Negocio Yanbal

- Novedades
- Documentos importantes, manual de políticas

DIRECTORAS INDEPENDIENTES

% ESCALA DE COMISIÓN	MONTO DE COMPRA PÚBLICA GRUPO PERSONAL	MONTO DE COMPRA PÚBLICA PERSONAL	IM DIFERENCIADO
11%	\$3.900	\$80	JNR: 8%
8%	\$3100 a \$3899		SEN: 7.5%
5%	\$1 a \$3099		LID: 7%

*Debe cumplir con todos los requerimientos exigidos para comisionar.

COMPRA PÚBLICA GRUPAL TOPE

- ✦ Para recibir toda la ganancia de su estructura de Directoras Independientes Hijas y/o Nietas y/o Bisnietas*, la Directora Independiente, deberá lograr una *Compra Pública Grupal (tope) de mínimo \$5,200.*

TODO ESTÁ A TU ALCANCE PARA FIDELIZAR A TUS CONSULTORAS INDEPENDIENTES

Cambia el concepto de pedido mínimo a monto mínimo.

Es decir, ahora el monto mínimo se evalúa con venta acumulada.

Sin embargo, podrás hacerlo también en un solo pedido.

Estrategia	Beneficio	Nivel	Monto	Vigente
• Nivel Básico	Retención	Nivel Básico	\$100	Campaña
• Ganamás	Retención y Productividad	Nivel 1	\$150	Campaña
		Nivel 2	\$290	Campaña
		Nivel 3	\$580	Campaña
		Nivel 4	\$1.160	Campaña
		Nivel 5	\$2.350	Campaña
• Escalas de Descuentos	Productividad	Escala del 25%	\$80	Por pedido
		Escala del 30%	\$220	Por pedido
		Escala del 35%	\$380	Por pedido

+ El pedido mínimo es de \$80

Ahora tus Consultoras tendrán comunicación directa a través de WhatsApp, recibirán mensajes de Yanbal con el prefijo (+593, +1, +591, +9).

Si les envíamos un link tiene que responder OK para que se habilite.

Tus Consultores pueden ganar hasta \$45 por el pedido y retención de su Nuevo Consultor Calificado (NCC)*



Condiciones del Concurso:

- NCC: Nuevo Consultor Calificado, quien realiza un monto de \$150 o más
- Participan Consultores y Aspirantes.
- El Consultor participante, debe estar activo con un monto de pedido personal mínimo de \$150 en la Campaña que ingresa la compra de su Nuevo Consultor Calificado, como en las campañas de retención para ser acreedor de los \$15 en cada Campaña.
- El monto del Nuevo Consultor Calificado, así como el monto de los pedidos que se realice en las siguientes dos Campañas de retención debe ser de \$150 ó más y estar pagados estar pagados dentro de la Campaña del Concurso.
- El Consultor participante no debe presentar deuda vencida al momento del pago.
- El incentivo será entregado mediante una Tarjeta Prepago Banco Pichincha, una vez que se cumplan todas las condiciones del Concurso.
- Si el Consultor se encuentra bloqueado por la Institución Bancaria, recibirá su incentivo por medio de Bono de Descuento.
- El Consultor podrá recibir hasta \$45 (dólares americanos) por la compra pagada que realice cada Nuevo Consultor Calificado y por la retención hasta dos campañas posteriores a su primer ingreso.
- El monto del pedido personal del Nuevo Consultor Calificado pueden ser acumulados dentro de la misma Campaña, a través del sistema multipedido.
- No hay limite de Nuevos Consultores Calificados para participar.

POLÍTICA DE BAJA DE DIRECTORAS

- + La Directora que durante 4 Campañas consecutivas comisione 0% ó 5% al cierre de liquidación de la cuarta Campaña, por cualquier motivo, será dada de baja.
- + La Directora que en 8 de 13 Campañas acumuladas comisione 0% ó 5%, será dada de baja.

GANANCIA ESTRUCTURA DE DIRECTORAS

- + Para recibir el 100% de la ganancia de su estructura de Directoras Independientes Hijas y/o Nietas y/o Bisnietas*, tanto la Directora Madre como su estructura de Hijas y/o Nietas y/o Bisnietas*, deberán ser Calificadas de acuerdo a su Estatus.
- + Las Directoras Independientes que logren cobrar la escala del 8% de comisión y que tengan Hijas y/o Nietas y/o Bisnietas* Directoras Independientes, recibirán el 50% de la ganancia que genere su estructura de Directoras Independientes calificadas de acuerdo a su Estatus.
- + Las Directoras Independientes calificadas que tengan Hijas y/o Nietas y/o Bisnietas* Directoras Independientes, recibirán el 50% de la ganancia que genere su estructura de Directoras Independientes que cobren la escala del 5% o del 8% de acuerdo a su Estatus.

*A partir del Estatus Élite Oro.

INCENTIVO POR FORMACIÓN DE NUEVA DIRECTORA PARA JUNIOR Y SENIOR



- + Por cada Nueva Directora formada, la Directora Junior o Senior recibirá un Incentivo de \$80* por las primeras 6 Campañas desde su Formación.
- + Se pagará hasta por la 3era Nueva Directora formada y es acumulable. Ej.: Si formas 3 Nuevas Directoras en una Campaña, recibirás \$240* acumulados durante 6 Campañas.
- + Directora Madre y ND deben ser Calificadas (11%).
- + No se considerará como Nueva Directora aquella que fue dada de Baja hace 13 Campañas o menos.

***Nota:** Estos incentivos incluyen IVA.

AUTOS

Para ser Directora Independiente calificada para Programa de Autos se evaluará con el MRM vigente.

El Índice de Morosidad vigente para Programa de Autos y Ascensos es del 3.5%.



ÍNDICE DE MOROSIDAD EMPRENDEDORAS Y ASPIRANTES

- ✦ Para los honorarios de Emprendedora y Aspirante, la medición del Índice de Morosidad para calificar al pago es de 7.0% y no debe tener deuda personal vencida al momento de la liquidación.
- ✦ Para calificar al conteo de Aspirantes, debe calificar con un Índice de Morosidad máximo del 7.0%.

PAGO DEUDA PERSONAL VENCIDA

El pago de deuda personal vencida se debe realizar hasta el día miércoles de cuarta Semana de Campaña.

NIVELES DE CRÉDITO

Para muchas de nuestras Consultoras que no acceden a crédito desde Campaña 4 podrán contar con un Crédito de Confianza de USD40. Al realizar 2 pedidos con este crédito y sus pagos a tiempo escalará al siguiente nivel de USD190.

¡APROVÉCHALO!

NIVEL	MONTO USD	REQUISITOS PARA ALCANZAR EL NIVEL
0	\$40	Incorporación crédito aprobado Directora
1	\$190	2 Pagos puntuales nivel crédito 0
2	\$260	2 Pagos puntuales del nivel de crédito 1
3	\$550	Compra Pública desde \$ 300 y no presentar créditos vencidos (*)
4	\$800	Compra Pública desde \$ 600 y no presentar créditos vencidos (*)
5	\$1.600	Compra Pública desde \$ 900 y no presentar créditos vencidos (*)

(*) No debes tener vencido ningún crédito para realizar un nuevo pedido y para ascender de nivel de crédito. Además debes haber alcanzado el Nivel 3.

Nota: El CC Crédito Confianza de \$40, aplica sólo para nuevas incorporaciones desde C4-2020, en adelante, este beneficio es para Directoras con su IM menor o igual al 8%.

Las Consultoras aprobadas seguirán ingresando con \$190 como se lo venía haciendo antes.

PLAZO DE CRÉDITO DE PEDIDOS PAGARÉ

Recuerda que el plazo de pago de los Yanbalistas se otorga en función de la semana de facturación:

SEMANA	PLAZO DE CRÉDITO PAGARÉ
1	28 DÍAS
2	28 DÍAS
3	28 DÍAS
4	21 DÍAS

Nota: Puedes revisar el vencimiento de tu crédito en el detalle de pedido. Recuerda que el plazo de crédito cuenta desde el día de facturación del pedido.

PAGA TU CRÉDITO A TIEMPO

CANCELACIÓN DE CRÉDITO

¿Sabes qué sucede si no cancelas tu crédito a tiempo? A continuación, te mostramos los días y los montos de las sanciones que se generan por su vencimiento.

FLUJO DE SANCIONES POR DÍAS DE VENCIMIENTO

- Los gastos de cobranza por atraso de lo comprado en C10, se cobrarán de la siguiente forma en C12:

Semana	Campaña 12
1	\$2,00
2	\$4,00

- Los gastos de cobranza por atraso de lo comprado en C11, se cobrarán de la siguiente forma en C13:

Semana	Campaña 13
1	\$2,00
2	\$4,00

Nota: Actualmente estamos cargando los gastos de cobranza a deudas vencidas, el valor de intereses que se debería aplicar a las deudas con mas de 27 días de vencido en base a lo permitido por la ley, aún no lo estamos aplicando.